



www.taghadosi.com

## دستور العمل جلسه شانزدهم

موارد زیر را در زمان انتخاب بازاریاب یا فروشنده انجام دهید.

۱- امتیاز فرد را حتما مشخص کنید.

۲- تیپ شخصیتی مورد نظرتان را مشخص کنید و بر اساس او انتخاب

کنید.

۳- از قانون ۳ استفاده کنید.

۴- مصاحبه گروهی تشکیل بدید.

۵- از تکنیک دلفی استفاده کنید.



[www.taghadosi.com](http://www.taghadosi.com)

[www.taghadosi.com](http://www.taghadosi.com)