



www.taghadosi.com

دستور العمل جلسه چهارم

- ۱_ لوازم مورد نیاز را آماده کنید.
- ۲_ هدف تماس هایتان را مشخص کنید.
- ۳_ جدول پولسازی را بکشید.
- ۴_ روز ارتباط با مشتری مشخص کنید.
- ۵_ فرم ثبت اطلاعات مشتری تهیه کنید.