

«برنامه روزانه کارشناس‌های فروش تلفنی شیفت صبح»

چای و صبحانه و آمادگی برای شروع تماس	8:45 الی 9
فقط تماس	9 الی 11:30
ارسال اطلاعات درخواست شده برای مشتری‌ها	11:30 الی 12
استراحت	12 الی 12:15
فقط تماس (زمان طلایی برای تماس)	12:15 الی 14:15
ارسال اطلاعات درخواست شده برای مشتری‌ها	14:15 الی 14:45
تکمیل و ارسال گزارش کار برای مدیر فروش	14:45 الی 15

«برنامه روزانه کارشناس‌های فروش تلفنی شیفت بعدظهر»

چای، نسکافه و آمادگی برای شروع تماس	15:45 الی 16
فقط تماس	16 الی 17:30
ارسال اطلاعات درخواست شده برای مشتری ها	17:30 الی 18
استراحت	18 الی 18:20
فقط تماس (زمان طلایی برای تماس)	18:20 الی 20:20
ارسال اطلاعات درخواست شده برای مشتری ها	20:20 الی 20:45
تکمیل و ارسال گزارش کار برای مدیر فروش	20:45 الی 21